



**Empreen-
dedorismo
na área
da saúde.**

Por muitos anos foi implantada a ideia de que **empreender na área da saúde** era desnecessário ou inviável, uma vez que a formação tinha como principal objetivo o assistencialismo e a pesquisa científica.

Contudo, essa realidade vem se transformando e cada vez mais **médicos e outros profissionais da área da saúde** procuram meios de investir e **alavancar suas carreiras através do empreendedorismo**.

Já é possível entender que os **profissionais de saúde de sucesso** que mais se destacam no mercado de trabalho são aqueles que **ousam empreender**.

Ver além da medicina comum e das aplicações práticas dessa profissão é um passo importante para quem deseja se fortalecer em um mercado tão competitivo. Quanto antes você começar, melhor!

E você, de qual lado quer ficar?

Se você ainda não se decidiu, acompanhe o assunto e faça a melhor escolha para sua carreira.

Boa leitura.



Empreender na área da saúde, é necessário?

Que tal levantar uma outra questão.

Empreender na sua carreira é necessário?

Os **profissionais da saúde** naturalmente tendem a se especializar em conhecimentos técnicos, como formas de tratamento, prevenção de doenças e no bom atendimento aos seus pacientes.

Contudo, a grande maioria esquece de se preparar para **vender seus serviços e atrair seus clientes** o que é uma necessidade diante da concorrência acirrada.

Em meio ao dia a dia técnico e profissional, muitos médicos, enfermeiros e outros profissionais da área da saúde deixam de lado o aprendizado em gestão, seja ela de equipes, organizacional ou financeira.

Para empreender, é necessário conhecer a administração, os planos de negócios e planejamento corporativo. Um passo a mais do que a medicina comum nos dá.

Manter uma atitude pouco empreendedora pode limitar seu crescimento profissional e fazer sua carreira sofrer com a crescente desvalorização e falta de retorno financeiro almejado.

Ser empreendedor trata-se de um conjunto de habilidades que podem ser adquiridas, praticadas e reforçadas por qualquer indivíduo. Ou seja, você pode sim ser um profissional da saúde e também um grande empreendedor da área.

Empreender não necessariamente significa ter uma empresa. O conceito está mais ligado a criar algo novo, modificar valores e fazer a diferença. Você, com treinamento adequado e motivação também pode se reinventar e alcançar novas formas de sucesso.

Como inovar em uma profissão tão técnica?

A verdade é que qualquer área pode ser inovada. A área da saúde exige uma série de cuidados e providências para que não seja infringido o código de ética profissional, mas mesmo assim é possível transformar a sua visão e dar uma cara nova a profissão.

Isso irá exigir de você muito empenho, pesquisa, comprometimento e, principalmente, saber onde está e onde quer chegar. Dessa maneira você pode traçar um plano para alcançar as suas metas.

Para ter êxito em sua jornada empreendedora, o primeiro passo é pensar fora da caixa, sair da zona de conforto e entender qual é o melhor caminho a seguir.

Não pense que na área da saúde as opções são limitadas, você pode:

- Criar novos projetos engajados em seus valores e missão com foco na carência do mercado.
- Se especializar em áreas e temas pouco explorados.
- Propor uma postura inovadora em atendimento aos seus clientes.
- Criar uma nova forma de atendimento, um novo espaço, um novo jeito de comunicação.
- Envolver uma nova metodologia, unir forças com outros profissionais e criar algo maior.

O importante é buscar um projeto que englobe tecnologia, atendimento, experiência positiva, habilidades técnicas e amor pelo que faz.

Diferenciais que bons empreendedores sabem aproveitar

Você vai errar em algum ponto do caminho!

Mas fica tranquilo. Bons empreendedores não são aqueles que nunca perdem ou aqueles que nascem com esse talento.

Os bons profissionais do empreendedorismo são aqueles que enxergam uma oportunidade em cada situação, por pior que ela seja; são aqueles que não desistem de lutar e sabem a hora de recuar para tomar impulso.



Bons empreendedores sabem observar experiências, absorver tudo aquilo que pode oferecer alguma bagagem e aproveitar oportunidade de crescimento.

Em uma fantástica composição de sucesso que mescla criatividade, observação e engajamento, seu foco e sua energia sempre estão voltados para o alcance de suas metas e de resultados positivos.

Observe algumas habilidades que valem a pena ser reforçadas;

- Comprometimento com seu empreendimento.
- Visualizar oportunidades implícitas.
- Fortalecer seu senso de iniciativa.
- Criar espírito de liderança.
- Aprender a estabelecer metas.
- Praticar o bom relacionamento interpessoal e profissional.
- Aprender a ser organizado, motivado e positivo.
- Aprender a assertividade na tomada de decisões.
- Ser proativo, visionário, determinado e muito dedicado.

5 Dicas para ser um empreendedor na área da saúde

- 1** **Comece pelo que você já possui:** busque empreender em algo que você tenha familiaridade e amplo conhecimento, ou que pelo menos tenha a vontade de ser uma autoridade no assunto. Fazer o que gosta é um facilitador na hora de inovar e identificar oportunidades.

2

Tenha um plano: é muito importante que você se planeje estrategicamente. Mas também é bom lembrar que para que um bom livro seja escrito, antes foram necessários vários e vários rascunhos, por isso, não tenha medo de revisar, adequar e modificar o seu plano de negócios, ele é uma previsão que pode e deve ser alterado quando necessário.

3

Tenha os pés no chão e cabeça nas alturas: é essencial que você comece a empreender de forma que possa controlar os riscos e entender as necessidades e adaptações. Contudo, sempre de olho no crescimento e desenvolvimento dos seus negócios, um passo firme e certo de cada vez.

4

Parcerias de sucesso: com uma ideia inovadora amadurecida é hora de buscar investimento. Mas atenção: de forma alguma isso significa recursos financeiros. Em alguns momentos a experiência e o conhecimento de mercado valem mais do que ouro na hora de empreender.

5

Arrisque. O medo é a barreira para o sucesso: muitos profissionais acreditam que a falta de experiência e os riscos do mercado são obstáculos para o sucesso, mas o verdadeiro empreendedor não tem medo de ousar. Se acaso erros acontecerem em sua trajetória, saiba que eles são necessários e inevitáveis. O importante é aprender e seguir em frente.

Ao conseguir perceber a possibilidade de aliar habilidade técnica e visão arrojada para ganhar o mercado profissional da área da saúde, você estará dando também o primeiro passo rumo ao sucesso.

Portanto, inspire-se e anime-se em ser o próximo grande caso de sucesso!

OnMed é um software na nuvem para **gestão de clínicas e consultórios**. Sua missão é ajudar clínicas e consultórios a se organizar, otimizar processos e a produzir mais.

É uma solução fácil de usar, acessível a todos e em qualquer lugar, acesse a versão gratuita do **OnMed** e veja como um software online pode **melhorar a produtividade** da sua clínica ou consultório.



(46) 3224-6255 | www.onmed.com.br | contato@onmed.com.br